



Inter American University of Puerto Rico  
US Small Business Administration

## Adquisición de un Negocio

Algunos empresarios prefieren adquirir negocios ya establecidos. Esto puede resultar beneficioso, debido a que elimina algunos de los problemas asociados con el comienzo de un nuevo negocio. Sin embargo, cuando usted compra un negocio establecido puede que también adquiera deudas del negocio

Con mucha frecuencia se selecciona el adquirir negocios que se encuentran en problemas, o aquellos donde se cree que un cambio de administración es suficiente o puede hacer cambiar el curso del negocio. Aquel que desea adquirir el negocio debe preguntarse si este negocio se adapta a sus conocimientos e intereses y considerar múltiples factores. A continuación algunas consideraciones antes de adquirir un negocio.

### Diez Preguntas que debe hacerse antes de adquirir un negocio:

1. ¿Por qué se vende el negocio?
2. ¿Cual es la estructura legal del negocio?
3. ¿Cuan exitoso es el negocio?
4. ¿Cuan leales son los clientes?
5. ¿Es bien conocido el mismo?
6. ¿Incluye el contrato de adquisición el nombre del negocio?
7. ¿Se asumen las deudas con la compra?
8. ¿Existen gravámenes por reclamaciones?
9. ¿El negocio tiene restricciones ambientales?
10. ¿Están los estados financieros en orden?

Para información adicional sobre este tema o herramienta de negocio, le recomendamos se comuniqué con nuestros consultores de negocios certificados a través de nuestros nueve centros regionales a través de la Isla.

Le sugerimos analice en la sección CONTACTO la información sobre las localidades y teléfonos de nuestras oficinas y determine a su conveniencia el centro regional o especializado más accesible o cerca de usted.